

## Beeindrucken Imponiergehabe

Wer beim nichtpartnerschaftlichen Argumentieren den anderen beeindrucken will, kann dies mit **Imponiergehabe** tun. Dabei spielt natürlich auch das nonverbale, körpersprachliche Verhalten (Körperhaltungen, Mimik, Gestik usw.) eine herausragende Rolle.



### Beispiele:

1. "Sicher, »Der mit dem Wolf tanzt« ist auch ganz gut, aber verglichen mit »Basic Instinct« ist das doch gar nichts. »Man dances with wolves« kann da wirklich nicht mithalten. Und Michael Douglas, der ja schon 1988 den Oscar für »Rosenkrieg«, was sag' ich, für »Wall Street«, der Stone-Film natürlich, bekommen hat, und Kevin Costner ..."
2. Rio de Janeiro und Sidney, das sind Städte, verstehst du, nicht so Provinzorte wie München. Das muss man halt mal erlebt haben.

### Arbeitsanregungen:

1. Beschreiben Sie, mit welchen Mitteln der Sprecher sein Gegenüber beeindrucken will. – Welche Gesten würden zu dieser sprachlichen Äußerung passen?
2. Ergänzen Sie die Liste um eigene Beispiele.
3. Welche Gruppe findet am schnellsten 5 weitere Beispiel für Imponiergehabe?