

Manipulieren Andeuten

Wer beim nichtpartnerschaftlichen Argumentieren den anderen manipulieren will, kann dies tun, indem er bei seiner Argumentation Andeutungen vornimmt.. Dabei bedeutet manipulieren, einen oder mehrere Menschen – ohne deren Wissen und häufig auch gegen deren Willen (z. B. Werbung) – bewusst und gezielt zu beeinflussen oder zu lenken.



(Gert Egle/www.teachsam.de -
lizenziert unter CC-BY-SA 4.0 International license)

Beispiele:

1. Ich erspare es Ihnen und mir, auf die zahlreichen Ungereimtheiten näher einzugehen, die wir hier gehört haben - dafür ist mir die Zeit zu schade -, aber ich muss noch einmal wiederholen...
2. Es wäre ein Leichtes, genauer darzulegen, dass Ihre Vorschläge katastrophal sind, aber wir wollen ganz nüchtern bleiben....
- 3.
- 4.

Arbeitsanregungen:

1. Beschreiben Sie, mit welchen Mitteln die Sprecherin ihr Gegenüber manipulieren will.
2. Ergänzen Sie die Liste um eigene Beispiele.
3. Welche Gruppe findet am schnellsten 5 weitere Beispiele dafür?