

Manipulieren Selbstbekehrung

Wer beim nichtpartnerschaftlichen Argumentieren den anderen manipulieren will, kann dies tun, indem er die Technik der Selbstbekehrung anwendet. Dabei bedeutet manipulieren, einen oder mehrere Menschen – ohne deren Wissen und häufig auch gegen deren Willen (z. B. Werbung) – bewusst und gezielt zu beeinflussen oder zu lenken.



(Gert Egle/www.teachsam.de -
lizenziert unter CC-BY-SA 4.0 International license)

Beispiele:

1. Als ich hier im Betrieb angefangen habe, ging es mir ganz genau wie Ihnen. Aber nach und nach ist mir klar geworden, wie der Hase läuft. Und heute kann ich diese Dinge wirklich akzeptieren.
2. Mein Gefühl sagt mir in einem solchen Fall - und darin sind wir uns, wie ich glaube, ganz ähnlich -, dass...
- 3.
- 4.

Arbeitsanregungen:

1. Beschreiben Sie, mit welchen Mitteln die Sprecherin ihr Gegenüber manipulieren will.
2. Ergänzen Sie die Liste um eigene Beispiele.
3. Welche Gruppe findet am schnellsten 5 weitere Beispiele dafür?