

Verteidigen Retourkutsche

Wer sich beim nichtpartnerschaftlichen Argumentieren verteidigen will, kann dies tun, indem er die Technik der Retourkutsche anwendet. Dabei werden einem Gesprächspartner im Grunde genommen die mehr oder weniger gleichen Vorhaltungen gemacht, die dieser selbst vorgebracht hat. Damit soll vermieden werden, sich mit dessen Kritik auseinanderzusetzen zu müssen.



(Gert Egle/www.teachsam.de -
lizenziert unter CC-BY-SA 4.0 International license)

Beispiele:

1. So, Sie meinen also, dass mein Vorschlag Unsinn ist. Dann machen Sie's doch einfach besser, wenn Sie den Mund so voll nehmen.
2. Was haben Sie eigentlich dabei gedacht, mich als ausländerfeindlich hinzustellen, wo Sie doch selbst bekannt für Ihre rechtsextremistische Gesinnung bekannt sind.
3. Schön, mag sein, dass ich auch ein wenig geflunkert habe, du hast mich aber richtig belogen.
4. Mag sein, dass ich Visionen habe, aber Sie sind ein richtiger Träumer.

Arbeitsanregungen:

1. Beschreiben Sie, wie und mit welcher Absicht sich der Sprecher verteidigen will.
2. Ergänzen Sie die Liste um eigene Beispiele.
3. Welche Gruppe findet am schnellsten 5 weitere Beispiel dafür?
4. Wie könnte man Ihrer Ansicht nach am wirkungsvollsten darauf reagieren?